

Wienese Klimmaterialen

Medewerker Verkoop Binnendienst

Locatie: Barneveld

Dienstverband: Fulltime

Vacaturenummer: 26031

Functie

'Degelijk, ergonomisch en veilig klimmateriaal voor de professional.' Aldus Wienese dat door haar materiaalkeuze, doordachte constructies en sublieme afwerking al jaren op eenzame hoogte staat. Iedere medewerker van Wienese draagt bij aan dat succes. Dat geldt ook voor de toekomstige Medewerker Verkoop Binnendienst. In deze veelzijdige functie ben je een belangrijke schakel tussen dealers, accountmanagers en de interne organisatie. Je combineert commercieel inzicht met een praktische instelling en draagt iedere dag bij aan de service waar Wienese al meer dan 100 jaar om bekendstaat. Ben jij een klantgerichte teamplayer met een commerciële instelling? En bezit je daarnaast een hands-on mentaliteit?

Dan past deze functie bij jou!

Wienese werkt bewust met een selectief netwerk van professionele dealers en groothandels. Samen bouwen zij aan langdurige relaties en gezamenlijke commerciële plannen. Geen prijsvechten, maar samenwerken aan duurzame groei. Als Medewerker Verkoop Binnendienst speel jij daarin een belangrijke ondersteunende rol.

Heb jij de teamspirit en gedrevenheid die bij Wienese Klimmaterialen past? Ontdek dan de vacature van Medewerker Verkoop Binnendienst!!

Wat je gaat doen

Als Medewerker Verkoop Binnendienst ben je een belangrijke schakel tussen klanten, dealers, accountmanagers en de interne organisatie. Je bent het eerste aanspreekpunt voor commerciële vragen, werkt offertes zorgvuldig uit en begeleidt deze van aanvraag tot succesvolle afronding. Daarnaast zorg je voor een correcte orderverwerking en houd je de voortgang en levertijden scherp in de gaten. Met jouw gestructureerde werkwijze breng je overzicht in de commerciële processen en ondersteun je de accountmanagers bij uiteenlopende commerciële vraagstukken. En omdat bij Wienese een echte hands-on mentaliteit heerst, spring je waar nodig ook bij in het magazijn, bijvoorbeeld met het klaarzetten van orders of het laden en lossen van goederen. Bij Wienese helpt iedereen elkaar.

Wie je bent

Als persoon ben je enthousiast, klantgericht, accuraat en zelfstandig, maar voel je je ook thuis in een hecht team. Je beschikt over goede communicatieve vaardigheden, een commerciële instelling en weet structuur aan te brengen in je werkzaamheden. Dankzij jouw cijfermatig inzicht en organisatorische vaardigheden houd je moeiteloos overzicht, ook wanneer je meerdere offertes, orders en klantvragen tegelijkertijd behandelt. Je bent proactief, denkt graag mee en zet nét dat stapje extra om klanten en collega's verder te helpen.

Van jouw opleiding en ervaring verwachten we:

- Mbo werk- en denkniveau.
- Ervaring in een commerciële binnendienstfunctie is een pré.
- Affiniteit met bouwmaterialen of de professionele bouw- of verfbranche is mooi meegenomen.
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal in woord en geschrift.

Wat wij jou bieden

Als Medewerker Verkoop Binnendienst kun jij rekenen op:

- Een positie binnen een dynamisch en groeiend bedrijf waar je volop ruimte krijgt om jezelf te ontwikkelen.
- Een enthousiast team waar collega's voor elkaar klaarstaan en samenwerken aan de beste service voor klanten in de klimmaterialenbranche.
- Een afwisselende baan met marktconform salaris en een bonusregeling.
- Uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder een goede pensioenregeling.

Maak kennis met het bedrijf

Jean Wienese, de grondlegger van Wienese Klimmaterialen, is in 1903 begonnen met het maken van professioneel klimmateriaal. De toen nog houten ladders, trappen en steigers waren van ongeëvenaarde kwaliteit. Door de gebruikte materialen, doordachte constructies en sublieme afwerking stond Wienese op eenzame hoogte. Ruim 115 jaar later is er wat dat betreft nog niets veranderd.

Door de jaren heen is Wienese uitgegroeid tot allround leverancier van klimmaterialen voor de professional in de schilderbranche, bouw, industrie en techniek. Wienese ontwerpt, produceert en verkoopt aluminium ladders, trappen, rol- en vouwsteigers. Het hele proces wordt in eigen beheer uitgevoerd waarbij kwaliteit, ergonomie en veiligheid voor de professionele gebruiker altijd voorop staan. Wienese luistert naar haar klanten. De wens van de klant is de basis voor het ontwerp van een nieuw product.



Hofstraat 8
3401 DE IJsselstein
www.why-search.nl
info@why-search.nl

TEL 085 - 21 00 312
KVK 70593256
BTW NL8583.86.598.B.01
IBAN NL85KNAB0257508155

Interesse?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie hier contact opnemen met Jelle Brok. Dit kan zowel telefonisch +31 (0)6 428 893 45 als per mail jelle.brok@why-search.nl.