

ACCOUNTMANAGER

Locatie: Den Haag - Zoetermeer

Dienstverband: Fulltime

Vacaturenummer: 26021

Functie

Als Accountmanager bij Simonis Verf kom je te werken in een groeiende organisatie die niet stilstaat. Je bent verantwoordelijk voor het werven van nieuwe klanten en het onderhouden en verstevigen van de bestaande klantrelatie. Je vindt acquireren leuk en je kunt je eigen succes bepalen door op zoek te gaan naar de juiste klanten zoals aannemers en schilderbedrijven. Beschik jij over commercieel vuur en vind je het leuk om over de vloer te komen bij klanten die hun armen uit de mouwen steken?

Dan past deze functie bij jou!

Simonis Verf is een vrije verfgroothandel gericht op de professionele schilder. Ze hebben 10 vestigingen in de regio van Zuidwest Nederland. Als totaalleverancier bieden ze de professionele schilders altijd de juiste begeleiding en oplossing. Persoonlijk contact, klanttevredenheid en een onafhankelijk advies staan hoog in het vaandel.

Heb jij de energie en gedrevenheid die bij Simonis Verf past? Ontdek dan de vacature van Accountmanager!

Wat je gaat doen

In deze functie ben je verantwoordelijk voor de marktbewerking van prospecten in Den Haag – Zoetermeer, onderhoud je contact met bestaande relaties (professionele schildersbedrijven, VvE's, aannemers, etc.) en kijk je naar de mogelijkheden om deze samenwerking verder uit te bouwen. Hierbij adviseer je klanten en maak je technische adviezen om samen tot de beste oplossing te komen en benut je kansen die daaruit voortkomen. Je zet een markt- en accountplan op om de gestelde targets met de regio te behalen, houdt accountgegevens bij en verstrekt rapportages en analyses aan het management zodat de voortgang kan worden gemeten. In samenspraak met de binnendienst organiseer je commerciële en klantgerichte activiteiten en realiseer je de gestelde verkoopdoelstellingen (omzet, volume, marge). Binnen de gestelde richtlijnen maak je zelf verkoop-, prijs-, en betalingsafspraken en zorg je dat de mogelijkheden van het CRM-systeem zo optimaal mogelijk worden benut. Uiteraard werk je nauw samen met de binnendienst en je collega's van de buitendienst om de marktaandeelgroei te bespoedigen.

Wie je bent

Je bent gedreven en gemotiveerd om op zoek te gaan naar nieuwe mogelijkheden binnen de markt en hebt daarbij een proactieve, ondernemende en commerciële instelling en “bruist” van de energie. Je bent sociaal sterk en staat stevig in je schoenen. Je beschikt over het vermogen om effectief te onderhandelen over prijzen en contracten en gebruikt daarbij jouw analytisch vermogen en uitstekende communicatievaardigheden. Daarnaast heb je het vermogen om je aan te passen aan veranderende omstandigheden en kun je snel reageren op nieuwe zakelijke kansen of uitdagingen waarbij je een nee weet om te buigen in een ja.

Van jouw opleiding en ervaring verwachten we:

- MBO4+ werk- en denkniveau.
- Relevante commerciële ervaring bij voorkeur in acquisitie.
- Affiniteit met de schilder- en/of bouwbranche en de bereidheid om technische en commerciële trainingen te volgen.
- Vloeiende beheersing van de Nederlandse taal.

Wat wij jou bieden

Als Accountmanager bij Simonis Verf kun jij rekenen op:

- Een uitdagende baan binnen een dynamische en commerciële organisatie.
- Goed salaris.
- Mogelijkheid om via trainingen productkennis en vaardigheden te vergroten.
- Een auto, laptop en telefoon.

Maak kennis met het bedrijf

Bij Simonis Verf/ Sikkens Zuid-Holland verkopen ze méér dan verf. Ze verkopen vakmanschap en dat doen ze met een ‘klanten eerst’ instelling. Zij zorgen samen met 110 vakmensen bij 22 verkooppunten in Zuid-Holland ervoor dat iedereen elke dag het beste van zichzelf kan geven. Ze ondersteunen en inspireren elkaar, zodat ze er simpelweg altijd zijn voor hun klant. Zij hechten veel waarde aan de relatie met hun klanten en doen er alles aan om te zorgen dat zij hun vakmanschap zo goed mogelijk kunnen uitoefenen. De ervaren medewerkers zijn stuk voor stuk in hun regio diepgeworteld in het lokale netwerk. Door jarenlange ervaring zijn ze allround en bieden ze de klant één aanspreekpunt voor de vele services van Simonis Verf/ Sikkens Zuid-Holland. Daarbij hebben ze regelmatig interessante en leuke evenementjes op hun filialen waar zij hun klanten graag ontmoeten!

Is dit wat voor jou?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie opnemen met Stefan van Grieken. S.van.grieken@why-search.nl en/of 06 46615016.