

VVBHUSAN de Vrije Verfgroothandel

Accountmanager regio Eindhoven

Locatie: regio Eindhoven

Dienstverband: Fulltime

Vacaturenummer: 24050

Functie

‘Samen sterk voor het betere schildervakwerk.’ Dat typeert het DNA van onze opdrachtgever. Iedere medewerker draagt een steentje bij aan het succes van de organisatie. Dat geldt ook voor de Accountmanager die VVBHUSAN de Vrije Verfgroothandel zoekt. In deze functie bezoek je (toekomstige) klanten in regio Eindhoven om hen te ondersteunen bij hun schilderprojecten. Je adviseert over verfproducten, applicatietechnieken en apparatuur. Krijg jij er energie van om de omzet te verhogen en een klantenbestand verder uit te breiden?

Dan past deze functie bij jou!

VVBHUSAN de Vrije Verfgroothandel verkoopt verfproducten van topkwaliteit aan professionele schilders. Daarbij voorziet het bedrijf hen van passend advies voor hun schilderklus en werkt men aan lange termijn relaties. Accountmanagers zijn het vaste aanspreekpunt als het gaat om schilderprojecten in de regio.

**Heb jij de teamspirit en klantgerichtheid die bij VVBHUSAN de Vrije Verfgroothandel past?
Ontdek dan de vacature van Accountmanager!!**

Wat je gaat doen

In de functie van Accountmanager ben je vaak onderweg. Je bezoekt de projecten van klanten, voert commerciële gesprekken met prospects en brengt aanbiedingen onder de aandacht bij bestaande klanten in de regio. Je krijgt energie van het verhogen van de omzet en het uitbreiden van een klantenbestand. Daarnaast onderhoud je contact met bestaande klanten en opdrachtgevers. Hierbij ga je offertes en projectbegrotingen opstellen en opvolgen. Schilders – maar ook vastgoedonderhoudsbedrijven – kloppen regelmatig bij je aan voor advies over techniek, duurzaamheid en innovaties. Jij adviseert en denkt mee, zodat zij hun opdracht zo goed mogelijk uit kunnen voeren.

Wie je bent

Als persoon ben je vriendelijk, representatief en sociaal. Je hebt een hoog verantwoordelijkheidsgevoel, bent proactief en servicegericht. Daarnaast ben je in staat om oplossingsgericht mee te denken met de schilder. Tevens heb je een positieve uitstraling en bezit je een ondernemende mindset.

Van jouw opleiding en ervaring verwachten we:

- MBO werk- en denkniveau.
- Relevante werkervaring.
- Een frisse blik op sales.
- De bereidheid om kennis van verf en verfbenodigdheden regelmatig bij te spijkeren.
- Een goed gevoel voor de markt, de producten en het type klanten.
- Basis beheersing computerprogramma's.
- Beheersing van de Nederlandse taal in woord en geschrift.

Wat wij jou bieden

Als Accountmanager kun jij rekenen op:

- Een fijne organisatie met gezellige collega's.
- Een prima salaris afhankelijk van kennis en ervaring.
- Trainingen en opleidingen om je kennis te verbreden of verdiepen.
- Een auto, telefoon en laptop van de zaak.
- Minimaal 27 vakantiedagen per jaar, pensioenopbouw en veel vrijheid om je eigen werk in te vullen.

Maak kennis met het bedrijf

VVBHUSAN De Vrije Verfgroothandel is onderdeel van de Verfsterk Groep, een familiebedrijf bestaande uit vier organisaties, 30 winkels en 150 medewerkers met ieder een eigen expertise op het gebied van verf.

De beste verfproducten, snelle service en passend advies: daar staat VVBHUSAN de Vrije Verfgroothandel voor. Maar de mensen maken écht het verschil. Zij snappen de schildersbranche als geen ander en denken met je mee over je klus en welke producten daar het best geschikt voor zijn. Voor elke ondergrond vind je bij VVBHUSAN een passende verf, lak of coating. VVBHUSAN adviseert over het verfsysteem dat het beste past en garandeert de opdrachtgever een perfect resultaat.

Interesse?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie [hier](#) contact opnemen met Jelle Brok. Dit kan zowel telefonisch +31 (0)6 428 893 45 als per mail jelle.brok@why-search.nl.