

Vacature 22044

Verkoop medewerker Mooij Verf Cluster Amsterdam

Mooij Verf, Professionele Verfgroothandel

Locatie: Amsterdam regio

Dienstverband: Fulltime

Functie

Ben jij een klantgerichte, sales gerichte en enthousiaste verkoop binnendienst medewerker? Heb je talent voor verkoop en het up-en-running houden van een vestiging? Ben je daarnaast breed inzetbaar, ondernemend, meedenkend en proactief? Dan ben jij degene die wij zoeken! We zijn op zoek naar een enthousiaste verkoopmedewerker voor Mooij Verf in het Cluster Amsterdam.

In deze functie ben je verantwoordelijk in de Vestiging. Je gaat jouw commerciële kwaliteiten volop inzetten. Je gaat proactief aan de slag met het uitbouwen en behoud van bestaande schilders (ZZP'ers) en schildersbedrijven en dit doe je in nauwe samenwerking met je collega's van de buitendienst.

Organisatie

Kwaliteit, kennis en advies, daar draait het om bij Mooij Verf: dé partner op het gebied van verf en verfsystemen. Mooij Verf is een dynamische en professionele verfgroothandel, die actief in de markt opereert als leverancier en adviseur voor de schildersbranche en de opdrachtgevende markt, zoals woningcorporaties en zorginstellingen. Zij leveren niet alleen de hoogste kwaliteit, maar vervullen ook een spilfunctie op het gebied van resultaatgericht vastgoedonderhoud. Mooij Verf is opgericht in 1936 en van oorsprong een familiebedrijf. In 2002 is Mooij Verf onderdeel geworden van Koninklijke Van Wijhe Verf uit Zwolle. In de loop der jaren is Mooij Verf uitgegroeid tot een verfgroothandelsorganisatie met 17 vestigingen in Nederland. Met een uitgebreid product- en dienstenpakket heeft Mooij Verf een solide en herkenbare marktpositie. Efficiënte logistiek, maatwerk-advies en een flexibele organisatie zijn de pijlers van deze onderneming.

Wat ga je doen?

- Klanten adviseren en verkopen vanuit de vestiging.
- Proactief benaderen van klanten.
- Commerciële acties bedenken en opzetten, eventueel in samenwerking met de buitendienst.
- Klaarzetten en controleren van bezorgorders.
- Zorgen voor juiste voorraadcontrole en bestellen van artikelen.
- Afhandelen van verkopen aan de kassa en het beheren van de kassa.
- Zorgen voor de juiste presentaties van de promotiematerialen.
- Nabellen van debiteuren.
- Afstemmen en samenwerken met de buitendienst medewerker.

Waar moet jij aan voldoen?

Je hebt commerciële ervaring in de schilders- of bouwbranche. Je bent ondernemend en resultaat gedreven en je ziet nieuwe commerciële kansen.

Als persoon ben je initiatiefrijk, gastvrij en een echte aanpakker. Je bent een goede organisator en haalt veel voldoening uit klantencontact. Je bent een verbinder en een teamspeler met goede communicatieve vaardigheden!

Wat bieden we jou?

Tegenover jouw kennis, ervaring, inzet én enthousiasme staan goede arbeidsvoorwaarden:

- Een goed salaris o.b.v. 40 uur, dit is afhankelijk van de ervaring die je meebrengt.
- 30 vakantiedagen.
- Werktijden liggen tussen 7.00 en 17.00 uur en gaan volgens rooster, op zaterdag gesloten, echter je werkt 40 uur per week.
- Zeer goede pensioenregeling.
- Leuke bedrijfs- en teamuitjes.
- Volop producttrainingen.
- Doorgroeimogelijkheden aanwezig.

Hoe is de bedrijfscultuur?

Mooij Verf is een dynamische en professionele verfgroothandel en biedt jou de mogelijkheid om te werken in een leuk, ervaren en gedreven verkoopteam. Een uitdagende baan, met voldoende vrijheid en verantwoordelijkheid binnen de functie. Werken binnen een professionele organisatie met groeiambitie, dat veel waarde hecht aan betrokkenheid en initiatieven van collega's.

Is dit wat voor jou?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie contact opnemen met Henk Westerduin h.westerduin@why-search.nl of bel op 06 - 15631804