

Accountmanager Nederland

Locatie: Midden-Zuid Nederland

Dienstverband: Fulltime

Vacaturenummer: 25031

Functie

Rewah, toonaangevend in bouwchemie sinds 1985, zoekt ter ondersteuning van de verdere groei in Nederland een Accountmanager Nederland die landelijk zal opereren.

Ben jij een ervaren en energieke sales die kan bouwen en affiniteit heeft met de techniek achter de producten én wil je deel uitmaken van een zeer enthousiast team binnen een warm familiebedrijf?

Dan past deze functie bij jou!

Rewah is een Belgisch familiebedrijf met een sterke reputatie in restauratie & renovatie, waterdichting, paint en betonbouw. Vanuit het hoofdkantoor in Zandhoven ontwikkelt, produceert en levert Rewah hoogwaardige bouwchemische producten voor gespecialiseerde aannemers, schilders en distributeurs. Met zes gespecialiseerde divisies en een innovatief productgamma biedt Rewah technische totaaloplossingen en deskundige ondersteuning aan haar klanten.

Heb jij de betrokkenheid en professionaliteit die bij Rewah horen? Ontdek dan de vacature van Accountmanager Nederland!!

Wat je gaat doen

Als Accountmanager Nederland ben jij de drijvende kracht achter de uitbreiding van Rewah's activiteiten op de Nederlandse markt waarbij je een sterk netwerk opbouwt binnen de sector met nieuwe en bestaande distributeurs, architecten en aannemers. Je bent verantwoordelijk voor het actief ontwikkelen en onderhouden van klantrelaties binnen diverse segmenten, waaronder verf, renovatie, restauratie en cleaning producten en fungeert als eerste aanspreekpunt voor de Nederlandse markt. Je verkent dagelijks de markt, identificeert en benut kansen en zorgt voor een optimale positionering van het brede en oplossingsgerichte productportfolio. Hierbij bezoek je groothandels, schildersbedrijven en restauratieaannemers. Je werkt nauw samen met het technische team en de commerciële directie om klanten te ondersteunen en adviseren over producttoepassingen en technische vraagstukken, en je speelt in op hun specifieke behoeften en uitdagingen.

Wie je bent

Als persoon ben je klantgericht, technisch onderlegd, resultaat gedreven en beschik je over sterke communicatieve vaardigheden waarmee je relaties kunt opbouwen. Daarbij ben je een sterke, stabiele en ondernemende persoonlijkheid die zich niet snel uit het veld laat slaan. Je neemt eigenaarschap en verantwoordelijkheid en bent zelfstandig en proactief in jouw aanpak. Met jouw commerciële flair en technische kennis weet je die juiste snaar te raken bij (potentiële)klanten waardoor je Rewah succesvol op de Nederlandse markt weet te introduceren en te laten groeien.

Van jouw opleiding en of ervaring verwachten we:

- Hbo-werk- en denkniveau.
- Minimaal 3 jaar ervaring in een commerciële buitendienstrol.
- Kennis van de Nederlandse bouw-, verf- of renovatiesector is een pré.
- Een vloeiende beheersing van de Nederlandse en goede beheersing van de Engelse taal.
- Bij voorkeur woonachtig in Midden-Nederland.

Wat wij jou bieden

Als Accountmanager Nederland kun je rekenen op:

- Uitstekende arbeidsvoorwaarden en een rol met impact op groei in Nederland.
- Een uitdagende functie met veel ruimte voor ondernemerschap en eigen initiatief.
- Gedegen ondersteuning vanuit een deskundig Belgisch team.
- Auto, smartphone, laptop.
- Een sterk merk met innovatieve, hoogwaardige producten van eigen fabricaat.

Maak kennis met het bedrijf

In de sector van de restauratie & renovatie, waterdichting, paint en de betonbouw is Rewah een gevestigde waarde. De klanten kunnen niet alleen kiezen uit een volledig en marktgericht productenpakket, maar ook rekenen op een gedegen technische ondersteuning. De naam Rewah staat, sinds haar oprichting in 1985, voor professionalisme, kwaliteit en service. Het onderling overleg tussen de technische adviseurs en het onderzoekslaboratorium resulteert in een innovatief en actueel productengamma. De producten van eigen fabricaat zijn goed voor 75% van de omzet. Daarnaast importeert Rewah diverse aanvullende specialiteiten. Door onder meer de overname van kleine, gespecialiseerde bedrijven is Rewah erin geslaagd een kwalitatief productenpakket samen te stellen. Het bedrijf beheerst daardoor alle kennis tot in de kleinste details. Het succes van Rewah vindt niet alleen haar oorsprong in de kwaliteit maar ook in de consequente en professionele aanpak van alle medewerkers. In het moederbedrijf te Zandhoven zijn momenteel 32 mensen tewerkgesteld. Daarnaast heeft Rewah een aantal vaste afzetpunten op de wereldmarkt.

Interesse?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie contact opnemen met Henk Westerduin, h.westerduin@why-search.nl of bel +31-615 631804.