

Sales Engineer

Locatie: Midden-Zuid Nederland

Dienstverband: Fulltime

Vacaturenummer: 25021

Functie

In deze dynamische en uitdagende functie als Sales Engineer ben je bezig met de verkoop van hoogwaardige labeling installaties voor met name producenten en verpakkers waarbij productie efficiëntie, kwaliteitsborging, voedselveiligheid en wet en regelgeving als belangrijke normen worden gezien. Hiervoor moet je oprechte interesse hebben in de producten en de toepassingsgebieden daarvan.

Ben jij een energieke en leergierige sales met technisch inzicht, wil jij je bezighouden met gave dingen in de maakindustrie én wil je deel uitmaken van een zeer enthousiast team binnen een warm familiebedrijf?

Dan past deze functie bij jou!

Koningh levert apparatuur om producten en verpakkingen te coderen, etiketteren en inspecteren en staat bekend om zijn marktkennis, productkennis, snelle opvolging van vragen en het standaard bieden van 24/7 helpdesk en support aan al haar klanten. Die combinatie is uniek in Nederland en daar zijn zij trots op. Je kent waarschijnlijk wel de houdbaarheidsdatum op melkpakken, paracetamol en bierflesjes. Of je ziet in de supermarkt producten met een actiesticker 2 halen = 1 betalen. En denk ook aan de pakketten die je ontvangt via internet. Deze dozen zijn altijd voorzien van een verzendlabel met hierop adresgegevens of andere belangrijke data. De machines die dat realiseren zijn de passie van Koningh!

Heb jij de gedrevenheid en de servicegerichtheid die bij Koningh horen? Ontdek dan de vacature van Sales Engineer!!

Wat je gaat doen

Als Sales Engineer onderzoek je bij bestaande relaties de mogelijkheden om extra business te genereren en bouw je ook actief aan een nieuw netwerk van klanten. Je ondersteunt de klant door het aanbieden van de juiste oplossing voor zijn vraag, stelt offertes op en contracten en na ontvangst van de bestelling zorg je voor een goede overdracht aan de organisatie die zorgt draagt voor de oplevering. Je hebt een interne drive om van de hoed en de rand te weten en bent daarom bereid om bij te leren en je te verdiepen. Na een gedegen inwerktraject ben je in staat op machines te kunnen demonstreren bij (potentiële) klanten en maakt dat onderdeel van jouw sales aanpak. Daarnaast signaleer je veranderingen in de markt en speel je daar tijdig op in.

Wie je bent

Als persoon ben je proactief, zelf organiserend, ondernemend en resultaatgericht. Van contacten leggen krijg je energie en je bent daarbij een gedreven en communicatief vaardige gesprekspartner die aandacht en oprechte interesse toont. Je wilt snappen hoe de producten van Koningh werken en vindt het leuk om dat over te brengen bij de klanten en bent daarbij in staat om in oplossingen te denken. Verder ben je enthousiast, zelfstandig, flexibel en heb je een hoog verantwoordelijkheidsgevoel. Je bent woonachtig in Midden of Zuid-Nederland.

Van jouw opleiding en of ervaring verwachten we:

- Een voltooide technische opleiding óf een afgeronde commerciële opleiding op MBO+/HBO niveau met de juiste aantoonbare instelling en affiniteit met techniek.
- Bewezen relevante verkoopervaring in de buitendienst.
- Een vloeiende beheersing van de Nederlandse en goede beheersing van de Engelse taal.

Wat wij jou bieden

Als Sales Engineer kun je rekenen op:

- Uitstekende arbeidsvoorwaarden.
- Een uitdagende functie en een ruime verantwoordelijkheid.
- Volop bewegingsruimte in je dagelijks werk.
- Gedegen interne opleiding en begeleiding.
- Auto, smartphone, laptop.

Maak kennis met het bedrijf

Al ruim 50 jaar vertrouwen kleine en grote bedrijven op de codeerapparatuur, etiketteermachines en controle & inspectiesystemen van Koningh. Zij leveren de allerbeste service zonder ingewikkeld contract of kleine lettertjes! Je komt terecht in een gezellig en warm bedrijf. Ze werken niet alleen hard, maar hebben ook ruimte voor ontspanning. Zo lunchen ze gezamenlijk in de kantine en sluiten ze de week af met de vrijdagmiddagborrel en worden er zo nu en dan vanuit de personeelsvereniging leuke uitstapjes en feestjes georganiseerd. Verder wordt er de nodige bewegingsruimte geboden in jouw dagelijkse werkzaamheden in een ambitieuze, kwaliteitsgerichte organisatie met een goed imago. Bij Koningh werken er momenteel 74 medewerkers en het hoofdkantoor is gevestigd in Duiven waar het ruime experience center, kantoren, magazijnen en de technische dienst onder één dak zitten.

Interesse?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie contact opnemen met Henk Westerduin, h.westerduin@why-search.nl of bel +31-615 631804.