

HKV

Commercieel Medewerker Buitendienst / Binnendienst

Locatie: Ochten

Dienstverband: Fulltime / Parttime

Vacaturenummer: 26040

Functie

‘Zonder gedoe bedrijfskleding bestellen’ aldus HKV, al doet men in de praktijk meer dan alleen bedrijfskleding: persoonlijke beschermingsmiddelen (PBM), gereedschappen, wegbebakening en reclame & sign. Persoonlijk contact en oprechte interesse in klanten staan daarbij centraal. Zo levert HKV maatwerkoplossingen van hoge kwaliteit die aansluiten op iedere specifieke wens. Iedere medewerker van HKV draagt daar aan bij en dat geldt ook voor de toekomstige Commercieel Medewerker Buitendienst / Binnendienst.

Je krijgt een commerciële rol met veel vrijheid en afwisseling: je adviseert zakelijke klanten in Tilburg, maakt offertes en verwerkt orders. Tegelijkertijd stap je net zo makkelijk in de auto om een klant of prospect te bezoeken. Ben jij commercieel, ondernemend en krijg je energie van kansen creëren?

Dan past deze functie bij jou!

HKV bedient met name klanten binnen de infra, groenvoorziening, transport & logistiek, bouw & industrie en overheid. De organisatie kenmerkt zich door een no-nonsense cultuur waarin verantwoordelijkheid, betrokkenheid en samenwerken centraal staan, met volop ruimte voor ondernemerschap en eigen initiatief. De vestiging in Tilburg vervult daarbij een steeds belangrijker rol binnen de groeiambities van HKV in Zuid-Nederland.

Ben jij intrinsiek gemotiveerd en heb je een proactieve houding? Ontdek dan de vacature van Commercieel Medewerker Buitendienst / Binnendienst!!

Wat je gaat doen

Je hebt een brede commerciële rol waarin klantcontact, advies, organisatie en new business continu samenkomen. Je adviseert zakelijke klanten, stelt offertes op en volgt deze actief op. Daarnaast zorg je ervoor dat orders goed worden verwerkt en begeleid. Het contact met klanten verloopt daarbij net zo makkelijk telefonisch of per mail als persoonlijk op de vestiging in Tilburg.

Maar je wacht niet alleen tot klanten naar jou toe komen. Je signaleert commerciële kansen bij bestaande relaties en gaat actief op zoek naar nieuwe klanten. Je benadert prospects, stapt regelmatig in de auto om bedrijven in de regio te bezoeken en denkt mee over hoe HKV haar commerciële positie rondom Tilburg verder kan uitbouwen. Daarbij werk je nauw samen met je collega's op de vestiging en binnen de rest van de organisatie.

Wie je bent

Je hebt commerciële drive en ervaring binnen een B2B-omgeving. Je krijgt energie van klantcontact, maar vindt het minstens zo leuk om zelf nieuwe kansen te creëren. Je wacht niet af, pakt de telefoon en gaat actief achter prospects en commerciële mogelijkheden aan.

Je bent ondernemend, schakelt makkelijk tussen verschillende werkzaamheden en weet klanten persoonlijk en professioneel te adviseren. Daarbij werk je zelfstandig, maar zoek je ook graag de samenwerking met je collega's op.

Van jouw opleiding en ervaring verwachten we:

- Ervaring in een commerciële B2B-omgeving.
- Affiniteit met techniek.
- Kennis van Power BI en Hubspot is een pré.
- Bij voorkeur woonachtig in de omgeving van Tilburg.
- Een rijbewijs B.

Wat wij jou bieden

Als Commercieel Medewerker Buitendienst / Binnendienst kun jij rekenen op:

- Een afwisselende commerciële functie met binnen- én buitendienst.
- Een laagdrempelige en informele sfeer binnen een jong, energiek team verspreid over Ochten, Tilburg en Vlaardingen.
- Veel vrijheid en ruimte voor eigen initiatief.
- Een werkomgeving waarin persoonlijk contact, ondernemerschap en samenwerken belangrijk zijn.
- Een uitstekend salaris op basis van jouw ervaring met daarbij o.a. 27 vakantiedagen, pensioenopbouw en een provisieregeling.

Maak kennis met het bedrijf

Sinds 1975 is HKV uitgegroeid van een familiebedrijf tot een organisatie die inmiddels drie generaties verder is in haar ontwikkeling. De sterke familiecultuur vormt nog altijd het fundament van het bedrijf en is zichtbaar in de manier van (samen)werken.

Vandaag de dag opereert HKV als groothandel gespecialiseerd in bedrijfskleding, persoonlijke beschermingsmiddelen (PBM), gereedschappen, wegbebakening en reclame & sign. Betrokkenheid en flexibiliteit vormen daarbij de kern van de werkwijze, met een sterke focus op duurzame relaties, zowel intern binnen het team als extern met klanten.

Interesse?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie hier contact opnemen met Jelle Brok. Dit kan zowel telefonisch +31 (0)6 428 893 45 als per mail jelle.brok@why-search.nl.