

Vacature 2028

Commercieel Technisch Adviseur

Global Paint Products, Verfproducent

Locatie: Boven-Leeuwen

Dienstverband: Fulltime

Functie

Als Commercieel Technisch Adviseur ben je verantwoordelijk voor de verkoop van de producten. Je bent het eerste aanspreekpunt en gezicht van het bedrijf voor de klanten in jouw regio. Het is belangrijk dat je een goede band opbouwt met je klanten. Je spreekt de taal van de schilder en zit ook met directie aan tafel. Om in deze functie succesvol te zijn, ben je technisch maar vooral commercieel onderlegd.

Organisatie

Global Paint Products is al jarenlang een gerenommeerd bedrijf in de nationale en internationale verfindustrie. Sinds 1988 produceren zij hun verven. Het is een Nederlands familiebedrijf in het Land van Maas en Waal, met internationale vleugels, want sinds 2004 beschikken zij tevens over een vestiging op Curaçao. Zij maakt verf van hoge kwaliteit voor de professionele schilder en de consument. Hun producten zijn verkrijgbaar bij de verfgroothandel, speciaalzaken, webshops en online platformen onder de merknamen Global Paint Professional, Build, Teolin, De Muurverffabriek, Lifestyle en Herberts. Ook produceren zij verf voor de huismerken van gerenommeerde bedrijven. In hun innovatieve Research & Development laboratorium ontwikkelen zij de verf zelf en produceren deze in hun fabrieken in Boven-Leeuwen en op Curaçao. Van daaruit vinden ze hun weg in heel Nederland en ver daarbuiten. Het onmogelijke zullen ze niet waarmaken, maar ze zijn wel grensverleggend! De hoge kwaliteit die zij leveren in combinatie met een wendbare en toegankelijke organisatie maakt hen in verfland een uniek bedrijf. Global Paint Products wil kennis op blijven doen om daarmee de organisatie te verbeteren. Bij de ontwikkeling van nieuwe producten is er ruim aandacht voor kwaliteit, duurzaamheid, creativiteit, gebruiksvriendelijkheid en het milieu.

Wat ga je doen?

- Je bent het eerste aanspreekpunt bij de klanten in jouw rayon (technische vragen, prijsaanvragen, vragen over kleurmengstelsysteem, klachtafhandeling, etc.)
- Maken van verf technische adviezen en begeleiden van deze projecten.
- Voeren van periodieke budget en omzet gesprekken op klant- en product niveau.
- Initiëren en geven van demo's op locatie.
- Bewaken en vergroten/verbreden van de positie van Global Paint.
- Actief positioneren en aanprijzen van de lopende acties.
- Administratieve werkzaamheden (loggen van de gemaakte afspraken, in- en externe mail verwerken).
- Plegen van acquisitie.
- Een goede afhandeling van de gemaakte afspraken.
- Je vervult een proactieve spilfunctie tussen de interne organisatie en de klanten.

Waar moet jij aan voldoen?

- Hbo-denkniveau.
- MBO opgeleid in de richting van commercie of verkoop.
- Kennis op het gebied van B2B en groothandel.
- Ervaring en kennis in de verf/schilders branche.
- Je kunt goed samenwerken.
- Ondernemend en onderhandelingsvaardigheden.
- Communicatief vaardig.
- Je signaleert continue kansen en weet deze om te zetten naar resultaten.
- Je kunt probleemoplossend denken.
- Je bent succesvol in het opbouwen, onderhouden en binden van relaties.
- Microsoft pakket (Outlook, Word, Excel, Power Point, Teams).
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal.
- Je bent proactief, resultaat- en doelgericht.
- Je werkt nauwkeurig, gedisciplineerd en integer.
- Je bent stressbestendig en flexibel.

Wat bieden we jou?

Tegenover jouw kennis, ervaring, inzet én enthousiasme staan goede arbeidsvoorwaarden:

- Vast salaris gebaseerd op kennis en ervaring plus een bonusregeling.
- Pensioenregeling.
- 29 vakantiedagen.
- Een auto (Tesla Model 3), iPad, iPhone en inrichting thuiswerkplek.

Hoe is de bedrijfscultuur?

Bij Global Paint vinden ze het belangrijk dat de mensen die bij hen werken en voor wie zij werken, zich bij hen welkom en thuis voelen. Als een hecht team spelen zij professioneel en flexibel in op de wensen en uitdagingen van hun klanten en eindgebruikers, met hun merken, verfsystemen en serviceconcepten. Zij geloven dat succes schuilt in samen ondernemen, samen werken en samengroeien. Dat vraagt om gedreven medewerkers, die samen het verschil willen maken. Hun mensen krijgen dan ook volop de ruimte voor de ontwikkeling van hun talenten. Inbreng en initiatief worden gestimuleerd, gezien en gewaardeerd. Evenals het samenwerken in een hecht team, met fijne collega's die elkaar helpen!

Is dit wat voor jou?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie contact opnemen met Henk Westerduin. h.westerduin@why-search.nl 06 156 318 04.