

A. Mauritz & Zonen

Accountmanager

Locatie: **regio West-Nederland**

Dienstverband: **Fulltime**

Vacaturenummer: **25058**

Functie

‘Of je nu kiest voor een standaardoplossing of maatwerk, bij A. Mauritz & Zonen ben je al meer dan 100 jaar aan het juiste adres.’ Daarmee is Mauritz één van de oudste specialisten op het gebied van werkkleding, (tuin-)gereedschappen en persoonlijke beschermingsmiddelen. Iedere medewerker van Mauritz draagt daar aan bij. Dat geldt ook voor de toekomstige Accountmanager.

In deze veelzijdige functie ben je verantwoordelijk voor het beheren en uitbouwen van bestaande klantrelaties. Als vast aanspreekpunt ken je de klant, denk je mee in oplossingen en bouw je aan langdurige samenwerkingen. Daarnaast signaleer en benut je kansen bij nieuwe klanten en introduceer je de producten en diensten van Mauritz op een adviserende manier. Ben jij een ervaren verkoper die het leuk vindt om een klantenportefeuille beet te pakken? En heb jij het lef én de overtuigingskracht om deals te sluiten?

Dan past deze functie bij jou!

Mauritz luistert naar de markt. Dat doet men al sinds 1906, toen Arie Mauritz een boomkwekerij en winkeltje in zaden startte. Vanuit deze winkel is begin jaren '60 een groothandel in tuingereedschap ontstaan en door de toenemende vraag uit de markt werd het assortiment uitgebreid met werkkleding en persoonlijke beschermingsmiddelen. Vandaag de dag wordt een breed scala aan klanten, ongeacht locatie of specifieke behoeften, door heel Nederland bediend. Persoonlijke aandacht en oog voor duurzaamheid staan daarbij centraal.

Ben jij commercieel, klantgericht en heb je een proactieve houding? Ontdek dan de vacature van Accountmanager!!

Wat je gaat doen

In deze dynamische en veelzijdige functie ben je verantwoordelijk voor een klantenportefeuille met o.a. gemeenten, landschapsbeheerders en hoveniers. Je beheert en bouwt bestaande klantrelaties verder uit en fungeert als vast aanspreekpunt. Je kent de uitdagingen van je klanten, denkt actief mee in oplossingen en werkt aan langdurige samenwerkingen.

Daarnaast ben je proactief: je signaleert commerciële kansen bij bestaande klanten en weet deze om te zetten in concrete opdrachten. Ook volg je de marktontwikkelingen en speel je in op kansen bij nieuwe klanten wanneer die zich voordoen. Daarbij introduceer je de producten en diensten van Mauritz op een natuurlijke en adviserende manier en laat je duidelijk zien waar de meerwaarde ligt.

Je werkt nauw samen met collega's van de binnen- en buitendienst.

Wie je bent

Als persoon ben je energiek, enthousiast, zelfstandig, maar ook een teamplayer. Je bent in staat om klanten goed te beheren en continu de meerwaarde van Mauritz te laten zien. Daarnaast heb je commercieel inzicht en beschik je over uitstekende communicatieve vaardigheden. Bovendien bezit je doorzettingsvermogen en heb je een proactieve houding.

Van jouw opleiding en ervaring verwachten we:

- Minimaal mbo werk- en denkniveau.
- Ervaring in sales.
- Kennis van Microsoft Office.
- Bij voorkeur woonachtig in een straal van 40 km rondom Breukelen.
- Een rijbewijs B.

Wat wij jou bieden

Als Accountmanager kun jij rekenen op:

- Een informele en dynamische werksfeer.
- Een zelfstandige rol met veel eigen verantwoordelijkheid.
- Een uitgebreid inwerktraject, zodat jij goed beslagen ten ijs kan komen bij je klanten.
- Een marktconform salaris met daarbij o.a. 25 vakantiedagen, pensioenopbouw, een auto van de zaak en een eindejaarsuitkering.

Maak kennis met het bedrijf

A. Mauritz & Zonen is een toonaangevende specialist op het gebied van werkkleding, (tuin-)gereedschappen en persoonlijke beschermingsmiddelen. Sinds de oprichting in 1906 is het familiebedrijf nauw verwant aan de groensector. Hoewel daar nog steeds de focus en affiniteit ligt, is Mauritz vandaag de dag ook in een aantal andere branches actief. Zo bestond het assortiment in eerste instantie voornamelijk uit tuingereedschap, maar werd dat door de toenemende vraag uit de markt uitgebreid met werkkleding en persoonlijke beschermingsmiddelen.

Het klantenbestand van Mauritz is zeer gevarieerd en bestaat uit gemeenten, natuurorganisaties, afvalverwerkers, sociale voorzieningen, waterschappen, dierentuinen, hoveniersbedrijven en het MKB. Door haar landelijke dekking is Mauritz goed in staat om al haar klanten te bedienen, ongeacht locatie of specifieke behoeften.

Interesse?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie hier contact opnemen met Jelle Brok. Dit kan zowel telefonisch +31 (0)6 428 893 45 als per mail jelle.brok@why-search.nl.