Hofstraat 8
3401 DE IJsselstein
www.why-search.nl
info@why-search.nl

TEL 085 - 21 00 312
KVK 70593256
BTW NL8583.86.598.B.01
IBAN NL85KNAB0257508155

Reflex Nederland

Accountmanager

Locatie: regio Zuidoost-Nederland
Dienstverband: Fulltime
Vacaturenummer: 26044

Functie
Techniek begrijpen, commerciële kansen zien én zelf de markt in beweging brengen. Als Accountmanager Zuidoost-Nederland bij Reflex Nederland krijg je de verantwoordelijkheid over een interessante regio binnen de HVAC-markt. In deze functie gaat het niet alleen om het onderhouden van bestaande relaties. Reflex zoekt iemand die kansen ziet, zelf deuren opent en gericht werkt aan verdere commerciële groei in Zuidoost-Nederland. Je weet wat er speelt bij installateurs en groothandels, komt gemakkelijk aan tafel bij verschillende gesprekspartners en bent nieuwsgierig genoeg om ook technisch te begrijpen waarover je praat.

Ben jij commercieel gedreven, voel je je thuis in een technische omgeving en krijg je energie van het ontwikkelen van een eigen regio?

Dan past deze functie bij jou!

Reflex heeft een gerenommeerde naam binnen de installatietechniek. Het bedrijf ontwikkelt en produceert hoogwaardige systemen en oplossingen voor onder andere drukbehoud, vacuümontgassing, waterbehandeling, warmteopslag en hydraulische verdeling. De systemen en oplossingen vinden hun weg naar uiteenlopende projecten binnen de utiliteitsbouw, woningbouw, industrie en datacenters.

Heb jij de teamspirit en gedrevenheid die bij Reflex Nederland past? Ontdek dan de vacature van Accountmanager!!

Wat je gaat doen
Als Accountmanager ben jij het gezicht van Reflex in Zuidoost-Nederland. Je bouwt actief aan relaties met installateurs, technische groothandels en andere relevante partijen en legt de focus op de top-100 klanten en prospects in jouw regio. Je ziet commerciële kansen, legt actief nieuwe contacten en weet aan tafel te komen. Daarnaast geef je presentaties, bespreek je projecten en volg je offertes en kansen gericht op. Daarbij combineer je commercie met techniek om inhoudelijk met klanten mee te denken. Je krijgt veel vrijheid om jouw regio verder te ontwikkelen en wordt daarbij ondersteund

Hofstraat 8
3401 DE IJsselstein
www.why-search.nl
info@why-search.nl
TEL 085 - 21 00 312
KVK 70593256
BTW NL8583.86.598.B.01
IBAN NL85KNAB0257508155

door de binnendienst en technische specialisten. Je rapporteert rechtstreeks aan de Managing Director en houdt jouw commerciële activiteiten bij in het CRM-systeem.

Wie je bent
Je bent ondernemend, proactief en actiegericht. Je ziet kansen, neemt initiatief en bouwt actief aan je netwerk. Met jouw goede communicatieve en presentatievaardigheden schakel je gemakkelijk tussen werkvoorbereiders, engineers en beslissers. Daarbij combineer je commerciële daadkracht met techniek. Je bent bereid je de kennis van de technische systemen en oplossingen eigen te maken als je hier nog niet (volledig) bekend mee bent. Je wilt begrijpen wat je verkoopt, denkt inhoudelijk mee en weet technische oplossingen te vertalen naar commerciële kansen. Je werkt zelfstandig en hebt de discipline om commerciële activiteiten zorgvuldig vast te leggen.

Van jouw opleiding en ervaring verwachten we:
- Mbo+/hbo werk- en denkniveau.
- Relevante commerciële ervaring binnen HVAC, installatietechniek of een aanverwante technische markt.
- Ervaring met ‘solution selling’ en het ontwikkelen van klantrelaties.
- Affiniteit met en voldoende kennis van technische producten en oplossingen.
- Een relevant netwerk bij installateurs en/of technische groothandels is een pré.
- Ervaring met CRM-systemen.
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal.
- Rijbewijs B.

Wat wij jou bieden
Als Accountmanager kun jij rekenen op:
- Veel vrijheid en verantwoordelijkheid om jouw eigen regio commercieel verder te ontwikkelen.
- Ondersteuning vanuit de commerciële en technische binnendienst én toegang tot internationale en specialistische kennis.
- Een uitgebreid inwerk- en opleidingstraject waarin volop wordt geïnvesteerd in jouw product- en technische kennis.
- Een uitstekend salaris aangevuld met secundaire arbeidsvoorwaarden zoals een bonusregeling, 30 vakantiedagen, pensioenregeling, leaseauto, laptop en telefoon.

Maak kennis met het bedrijf
Reflex Nederland maakt onderdeel uit van Reflex Winkelmann GmbH. Vanuit het Duitse Ahlen ontwikkelt en produceert Reflex hoogwaardige systemen en oplossingen voor verwarmings-, koel- en warmwaterinstallaties.

Hofstraat 8
3401 DE IJsselstein
www.why-search.nl
info@why-search.nl

TEL 085 - 21 00 312
KVK 70593256
BTW NL8583.86.598.B.01
IBAN NL85KNAB0257508155

Vanuit Barendrecht werkt een compact Nederlands team voor klanten binnen woningbouw, utiliteit, industrie en datacenters. De producten vinden grotendeels via de technische groothandel hun weg naar de markt, waarbij Reflex nauw samenwerkt met installateurs en andere betrokken partijen. De organisatie kenmerkt zich door korte lijnen, veel eigen verantwoordelijkheid en een directe, praktische cultuur. Initiatief nemen, jezelf uitspreken en zaken voor elkaar krijgen worden gewaardeerd.

Interesse?
Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie **hier** contact opnemen met Jelle Brok. Dit kan zowel telefonisch +31 (0)6 428 893 45 als per mail jelle.brok@why-search.nl.