Hofstraat 8
3401 DE IJsselstein
www.why-search.nl
info@why-search.nl

TEL 085 - 21 00 312
KVK 71192093
BTW NL8586.16.178.B.01
IBAN NL85KNAB0257508155

HKV

Accountmanager Binnendienst

Locatie: Ochten
Dienstverband: Fulltime
Vacaturenummer: 26049

Functie

'Zonder gedoe bedrijfskleding bestellen' aldus HKV, al doet men in de praktijk meer dan alleen bedrijfskleding: persoonlijke beschermingsmiddelen (PBM), gereedschappen, wegbebakening en reclame & sign. Persoonlijk contact en oprechte interesse in klanten staan daarbij centraal. Zo levert HKV maatwerkoplossingen van hoge kwaliteit die aansluiten op iedere specifieke wens. Iedere medewerker van HKV draagt daar aan bij en dat geldt ook voor de toekomstige Accountmanager Binnendienst.

Je vervult een belangrijke rol binnen het commerciële hart van HKV. Je bent verantwoordelijk voor het beheren en ondersteunen van een eigen portefeuille zakelijke klanten en zorgt ervoor dat gemaakte afspraken daadwerkelijk worden nagekomen. Ben jij een commercieel ingestelde professional die energie krijgt van klantcontact, verantwoordelijkheid en een dynamische werkomgeving?

Dan past deze functie bij jou!

Vanuit het hoofdkantoor in Ochten bedien je met name klanten binnen de infra, groenvoorziening, transport & logistiek, bouw & industrie en overheid. De organisatie kenmerkt zich door een no-nonsense cultuur waarin verantwoordelijkheid, betrokkenheid, flexibiliteit en (respectvol) samenwerken centraal staan, met volop ruimte voor ondernemerschap en eigen initiatief.

Ben jij intrinsiek gemotiveerd en heb je een proactieve houding? Ontdek dan de vacature van Accountmanager Binnendienst!!

Wat je gaat doen

Als Accountmanager Binnendienst vervul je een veelzijdige commerciële rol waarin klantcontact, advies en organisatie samenkomen. In nauwe samenwerking met de buitendienst zorg je ervoor dat bestaande klanten optimaal worden bediend en gemaakte afspraken worden nagekomen. Je onderhoudt rechtstreeks contact met zakelijke klanten, stelt offertes op en volgt deze actief op.

Hofstraat 8
3401 DE IJsselstein
www.why-search.nl
info@why-search.nl
TEL 085 - 21 00 312
KVK 71192093
BTW NL8586.16.178.B.01
IBAN NL85KNAB0257508155

Daarnaast beantwoord je vragen over producten, prijzen en bestellingen en denk je mee over passende oplossingen.

Ook achter de schermen speel je een belangrijke rol. Je bent betrokken bij de inrichting en het beheer van klantgerichte webshops, bewaakt levertijden en coördineert lopende projecten. Daarbij houd je overzicht, signaleer je tijdig eventuele knelpunten en onderneem je zelfstandig actie wanneer dat nodig is. Je denkt proactief mee over verbeteringen, herkent commerciële kansen bij bestaande klanten en levert zo een belangrijke bijdrage aan de kwaliteit en continuïteit van de dienstverlening.

Wie je bent

Je bent een commercieel ingestelde, verantwoordelijke professional die energie krijgt van klantcontact en een dynamische werkomgeving. Je werkt gestructureerd, houdt overzicht en weet ook wanneer er veel tegelijk speelt de juiste prioriteiten te stellen. Je neemt initiatief, komt afspraken na en voelt je verantwoordelijk voor een goed resultaat. Daarnaast ben je communicatief sterk, sociaal vaardig en sta je stevig in je schoenen. Je durft je uit te spreken, schakelt gemakkelijk met verschillende mensen en bent nieuwsgierig naar nieuwe producten en klantvraagstukken.

Van jouw opleiding en ervaring verwachten we:

- Ervaring binnen een commerciële binnendienst, accountmanagement of een vergelijkbare B2B-omgeving.
- Affiniteit met bedrijfskleding, PBM’s, gereedschappen of technische producten.
- Kennis van SAP Business One, Power BI en/of Hubspot is een pré.
- Woonachtig op bereisbare afstand van Ochten.
- Een rijbewijs B.

Wat wij jou bieden

Als Accountmanager Binnendienst kun jij rekenen op:

- Een veelzijdige functie met veel verantwoordelijkheid, direct klantcontact en de mogelijkheid om jezelf verder te ontwikkelen.
- Een laagdrempelige en informele sfeer binnen een jong, energiek team verspreid over Ochten, Tilburg en Vlaardingen.
- Een werkomgeving waarin persoonlijk contact, ondernemerschap en samenwerken belangrijk zijn.
- Een uitstekend salaris op basis van jouw ervaring met daarbij o.a. 27 vakantiedagen, pensioenopbouw en een provisieregeling.

Hofstraat 8
3401 DE IJsselstein
www.why-search.nl
info@why-search.nl

TEL 085 - 21 00 312
KVK 71192093
BTW NL8586.16.178.B.01
IBAN NL85KNAB0257508155

Maak kennis met het bedrijf

Sinds 1975 is HKV uitgegroeid van een familiebedrijf tot een organisatie die inmiddels drie generaties verder is in haar ontwikkeling. De sterke familiecultuur vormt nog altijd het fundament van het bedrijf en is zichtbaar in de manier van (samen)werken.

Vandaag de dag opereert HKV als groothandel gespecialiseerd in bedrijfskleding, persoonlijke beschermingsmiddelen (PBM), gereedschappen, wegbebakening en reclame & sign. Betrokkenheid en flexibiliteit vormen daarbij de kern van de werkwijze, met een sterke focus op duurzame relaties, zowel intern binnen het team als extern met klanten.

Interesse?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie hier contact opnemen met Jelle Brok. Dit kan zowel telefonisch +31 (0)6 428 893 45 als per mail jelle.brok@why-search.nl.