

Vawa Afdichtingsmaterialen

Commercieel Medewerker Buitendienst/ Binnendienst

Locatie: Barneveld

Dienstverband: 32-39 uur per week

Vacaturenummer: 26035

Functie

Vawa afdichtingsmaterialen is opgericht in 1976 staat al jarenlang bekend als leverancier van afdichtingsmaterialen, beglazingsproducten en aanverwante oplossingen voor de bouw- en renovatiesector. Daarbij draait het niet alleen om producten, maar vooral om praktisch advies en persoonlijk contact.

Waar veel leveranciers tegenwoordig volledig online opereren, kiest Vawa bewust voor een combinatie van gemak en ondersteuning. Het bedrijf is ontstaan vanuit een concrete behoefte uit de markt en die werkwijze is nog altijd zichtbaar. Er wordt meegedacht met klanten, zodat groothandels, productiebedrijven en professionals kunnen rekenen op producten die passen bij de toepassing én het gewenste resultaat. Heldere afspraken, eerlijke communicatie en functioneel advies vormen daarbij de basis.

Om de verdere groei van de organisatie te ondersteunen is Vawa op zoek naar een Commercieel Medewerker Buitendienst/ Binnendienst. In deze veelzijdige functie combineer je het onderhouden en uitbouwen van klantrelaties met commerciële ondersteuning vanuit kantoor. Je bent een paar dagen per week onderweg om klanten te bezoeken en bent daarnaast verantwoordelijk voor het uitwerken van offertes, het opvolgen van verkoopkansen en het ondersteunen van klanten gedurende het gehele commerciële traject.

Heb je commercieel inzicht en lijkt je een combinatie van binnen en buiten werken leuk?

Dan past deze functie bij jou!

Naast het bestaande assortiment beschikt Vawa over een sterk eigen private label. Hiermee wordt ingespeeld op de vraag naar hoogwaardige producten in kleinere of flexibelere afnamehoeveelheden. Ook maatwerk en producten onder eigen label behoren tot de mogelijkheden.

Klanten kiezen voor VAWA Afdichtingsmaterialen vanwege de combinatie van vakkennis, persoonlijke service en praktische ondersteuning. Daarbij staan onder andere centraal:

- Praktisch en deskundig advies
- Heldere en eerlijke communicatie
- Flexibiliteit in levering en service
- Goede prijs- en leverafspraken
- Hoogwaardige producten en private label-oplossingen
- Het gemak van online bestellen gecombineerd

Ben je zelfstandig en krijg je energie van het creëren van nieuwe kansen? Ontdek dan de vacature van Commercieel Medewerker Buitendienst/ Binnendienst!

Wat je gaat doen

Als Commercieel Medewerker Buitendienst/ Binnendienst ben je verantwoordelijk voor het onderhouden en verder uitbouwen van bestaande klantrelaties en het actief ontwikkelen van nieuwe commerciële kansen. Je bezoekt minimaal drie dagen per week klanten en prospects, inventariseert hun wensen en adviseert hen over de producten en oplossingen van Vawa. Daarbij signaleer je ontwikkelingen in de markt en weet je commerciële kansen om te zetten in concrete resultaten. Naast je werkzaamheden in de buitendienst ondersteun je vanuit kantoor het volledige commerciële proces. Je stelt offertes op, volgt deze actief op, verwerkt verkoopactiviteiten administratief en onderhoudt klantgegevens binnen de CRM- en ERP-systemen. Je werkt nauw samen met collega's van verkoop, inkoop en logistiek om klanten optimaal te bedienen. Daarnaast denk je actief mee over commerciële acties, productintroducties en verbeteringen binnen de verkoopprocessen. Je krijgt veel vrijheid om je eigen agenda en klantbezoeken te plannen en levert een belangrijke bijdrage aan de verdere groei van de organisatie.

Wie je bent

Je bent een ondernemende en klantgerichte professional die graag zelfstandig werkt, maar ook de samenwerking met collega's opzoekt. Je beschikt over sterke communicatieve vaardigheden, weet gemakkelijk relaties op te bouwen en ziet commerciële kansen voordat anderen deze signaleren. Je bent proactief, representatief en voelt je verantwoordelijk voor het behalen van resultaten. Dankzij jouw hands-on mentaliteit, doorzettingsvermogen en commerciële inzicht weet je klanten op een professionele manier te adviseren en langdurige relaties op te bouwen.

Van jouw opleiding en ervaring verwachten we:

- MBO+ werk- en denkniveau.
- Aantoonbare ervaring in een commerciële functie.
- Ervaring in een buitendienstfunctie is een pré.
- Ervaring met CRM- en ERP-systemen.
- Rijbewijs B.

Wat wij jou bieden

Als Commercieel Medewerker Buitendienst/ Binnendienst Medewerker kun jij rekenen op:

- Een afwisselende en zelfstandige commerciële functie met veel vrijheid en verantwoordelijkheid.
- Werken binnen een gezond familiebedrijf met korte lijnen en een informele werksfeer.
- Een prima salaris, afhankelijk van kennis en ervaring.
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en eigen initiatief.
- Een enthousiast team waarin samenwerking en betrokkenheid centraal staan.

Maak kennis met het bedrijf

Vawa Afdichtingsmaterialen valt onder de Köhlergroep. Handelsonderneming Köhler is in 1954 opgericht en daarmee één van de oudste handelsondernemingen in beglazingsmaterialen. Kennis van de markt en de wil om te blijven vernieuwen vormen sindsdien het fundament voor het succes. Met de overnames van Woodcap® in 2005 en Vawa Afdichtingsmaterialen in 2013 heeft het bedrijf zich ontwikkeld tot een totaalleverancier op het gebied van beglazingsmaterialen en houtrenovatie.

Vandaag de dag beschikt Köhlergroep over een breed en diep assortiment met meer dan 5.000 artikelen. Een mix van A-merken, huismerken en private labels. Met een kantoor in Rotterdam en een distributiepunt in Barneveld is Köhlergroep in staat om dichtbij haar afnemers te opereren.

Interesse?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie contact opnemen met Stefan van Grieken via S.van.grieken@why-search.nl en/of 06 46615016.