

Commercieel Medewerker Binnendienst

Locatie: Rotterdam

Dienstverband: 32-39 uur per week

Vacaturenummer: 26033

Functie

'De specialist in beglazingsmaterialen en houtrenovatie sinds 1954.' Daarmee is Köhlerwoodcap één van de oudste handelsondernemingen binnen dit domein. Kennis van de markt en de wil om te blijven vernieuwen vormen sindsdien het fundament voor het succes van deze onderneming. Iedere medewerker van Köhlerwoodcap draagt daaraan bij. Dat geldt ook voor de toekomstige Commercieel Medewerker Binnendienst. In deze veelzijdige functie ben je het eerste aanspreekpunt voor klanten en begeleid je hen gedurende het gehele commerciële proces. Daarnaast speel je een belangrijke rol binnen de inkoop, het voorraadbeheer en het onderhouden van contacten met leveranciers. Hierdoor ben je een onmisbare schakel tussen klanten, leveranciers en collega's.

Ben jij commercieel ingesteld, servicegericht en houd je ervan om te schakelen tussen klantcontact, administratie en organisatie?

Dan past deze functie bij jou!

Köhlerwoodcap luistert naar de markt. Naar de mogelijkheden, maar ook de onmogelijkheden. Aanpassend vermogen staat hierbij centraal, maar ook kennis en advisering spelen een belangrijke rol. Met een breed assortiment, een optimaal werkende digitale omgeving en zelfontwikkelde duurzame verpakkingen is Köhlerwoodcap in staat om iedere klantvraag te beantwoorden.

Wil jij werken binnen een hecht familiebedrijf waar kwaliteit, service en klantgerichtheid centraal staan? Ontdek dan de vacature van Commercieel Medewerker Binnendienst!

Wat je gaat doen

Als Commercieel Medewerker Binnendienst ben je verantwoordelijk voor het ondersteunen van klanten gedurende het volledige commerciële proces. Je adviseert klanten telefonisch en per e-mail, stelt offertes op en volgt deze actief op. Daarnaast verwerk je orders, bewaak je levertijden en zorg je ervoor dat klanten snel en professioneel worden geholpen. Ook ben je verantwoordelijk voor diverse inkoopactiviteiten. Je bestelt goederen, onderhoudt contact met leveranciers in binnen- en buitenland, bewaakt levertijden en vergelijkt offertes. Daarbij houd je de voorraदनiveaus nauwlettend in de gaten, signaleer je tekorten of overvoorraden en draag je bij aan een optimale beschikbaarheid van producten. Daarnaast signaleer je commerciële kansen en ondersteun je bij marketing- en verkoopacties.

Wie je bent

Je bent een klantgerichte en servicegerichte professional die energie krijgt van het werken in een dynamische omgeving. Je bent commercieel ingesteld, werkt nauwkeurig en neemt graag initiatief. Door jouw proactieve houding zie je kansen en weet je deze om te zetten in concrete resultaten. Daarnaast ben je zelfstandig, flexibel en stressbestendig. Je kunt goed schakelen tussen verschillende werkzaamheden en behoudt ook tijdens drukke momenten het overzicht. Dankzij jouw communicatieve vaardigheden werk je prettig samen met collega's, klanten en leveranciers en draag je bij aan een professionele en positieve samenwerking.

Van jouw opleiding en ervaring verwachten we:

- MBO+ werk- en denkniveau.
- Ervaring in een commerciële binnendienstfunctie.
- Ervaring met inkoop- en voorraadprocessen is een pré.
- Ervaring met CRM- en ERP-systemen.
- Ervaring in een technische handelsomgeving is een pré.
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal.

Wat wij jou bieden

Als Commercieel Medewerker Binnendienst kun jij rekenen op:

- Een afwisselende en verantwoordelijke functie binnen een groeiende organisatie
- Een informele werksfeer met korte lijnen en betrokken collega's.
- Veel ruimte voor eigen initiatief en zelfstandigheid.
- Een marktconform salaris passend bij ervaring en niveau.
- Pensioenopbouw en reiskostenvergoeding.
- 25 vakantiedagen

Maak kennis met het bedrijf

Handelsonderneming Köhler is in 1954 opgericht en daarmee één van de oudste handelsondernemingen in beglazingsmaterialen. Kennis van de markt en de wil om te blijven vernieuwen vormen sindsdien het fundament voor het succes. Met de overnames van Woodcap® in 2005 en Vawa Afdichtingsmaterialen in 2013 heeft het bedrijf zich ontwikkeld tot een totaalleverancier op het gebied van beglazingsmaterialen en houtrenovatie.

Vandaag de dag beschikt Köhlerwoodcap over een breed en diep assortiment met meer dan 5.000 artikelen. Een mix van A-merken, huismerken en private labels. Met een kantoor in Rotterdam en een distributiepunt in Barneveld is Köhlerwoodcap in staat om dichtbij haar afnemers te opereren.

Interesse?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie contact opnemen met Stefan van Grieken via S.van.grieken@why-search.nl en/of 06 46615016.