

## **Vacature 23020**

### **Senior Verkoop Binnendienst Medewerker Nijmegen**

#### **Hagemans Verf**

Locatie: Regio Nijmegen

Dienstverband: Fulltime

#### **Functie**

Als enthousiaste en stimulerende senior verkoop binnendienst medewerker ben jij voor de klanten van Hagemans Verf hét gezicht van hun nieuwe vestiging in Nijmegen. Jij zorgt samen met het team ervoor dat klanten zich welkom voelen en graag weer terugkomen. Je ontvangt ze met een kopje bakje koffie en geeft deskundig advies over het assortiment paint en non-paint. Daarnaast denk en handel je proactief om de verkoop van de hoofdvestiging te verhogen en (meer) klanten aan deze vestiging te binden.

#### **Organisatie**

Hagemans Verf bestaat al sinds 1960. In al die jaren hebben ze van dichtbij meegemaakt hoe het werkt in het schildersvak, de spuitery en de verfspecialzaak. Deze praktijkervaring gebruiken ze iedere dag om hun klanten optimaal te bedienen. Aangevuld met een uitgekiend assortiment, de juiste advisering, een hoge servicegraad en een goede prijs/kwaliteitsverhouding bieden zij alles wat de professional nodig heeft! Hagemans Verf levert professionele verfsystemen van diverse merken. Ook bieden zij een zéér compleet gereedschappenassortiment, evenals allerhande randartikelen zoals klimmateriaal, werkkleding, spuitapparatuur en werkplaatsuitrusting. Het bedrijf is onderverdeeld in drie pijlers waarvan de professionele schildersmarkt er één is. Er zijn in totaal 3 verschillende vestigingen, waarvan één gekoppeld is aan het hoofdkantoor in Nijmegen en dat betreft deze nieuwe uitdagende functie. Vanaf medio 1 mei is Hagemans gevestigd aan de Dr. e Blecourtstraat 11 in Nijmegen. Het is een unieke kans om vanaf het begin mee te bouwen aan hun toekomst!

#### **Wat ga je doen?**

- Je bent voor de klanten hét gezicht van het bedrijf.
- Jij zorgt ervoor dat klanten zich welkom voelen en graag weer terugkomen.
- Klanten adviseren en verkopen vanuit de vestiging.
- Afstemmen en samenwerken met de accountmanager buitendienst.
- Maken van offertes en de opvolging daarvan.
- Klaarzetten van bezorgorders.
- Je werkt nauw samen met leveranciers om klanten optimaal te kunnen voorzien van de juiste technische adviezen en te zoeken naar de beste oplossing voor elke toepassing.
- Je maakt de benodigde producten op kleur en vervolgens verwerk je alles in het systeem.
- Je organiseert activiteiten op de vestiging zodat je ook daar kan laten zien wat ze allemaal kunnen betekenen voor hun klanten.
- Aansturen, ondersteunen en begeleiden van collega's op de hoofdvestiging.

#### **Waar moet je aan voldoen?**

- MBO-niveau.
- Je hebt ervaring in een commerciële functie.
- Je bent ondernemend, initiatiefrijk en leergierig.

- Je bent klant- en resultaatgericht, een verbinder en teamspeler met goede communicatieve vaardigheden.
- Je hebt een hands on mentaliteit.
- Je beschikt over een goede beheersing van de Nederlandse taal.
- Je hebt een positieve en klantgerichte houding.
- Je bent servicegericht en doet graag een stapje extra.
- Je bent collegiaal en hebt geen 9-tot-5 mentaliteit.
- Kennis van verf, het schildersvak en -materieel is een enorme pré.

#### **Wat bieden we jou?**

- Goede primaire - en secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Veel vrijheid en ruimte om je eigen ideeën in te brengen.
- Een open en no-nonsense cultuur in een gezellig familiebedrijf.

#### **Hoe is de bedrijfscultuur?**

De professionele schilderstaking is één van de drie pijlers van Hagemans Verf. De andere klantgroepen bestaan uit retailers en industriële verwerkers van verf. Hagemans Verf staat garant voor het leveren van de beste producten en dit doen ze met een team van enthousiaste en gedreven mensen. Je werkt in een jong, hecht en ambitieus team. Hagemans Verf zit in een overgang naar de volgende generatie. Iedereen heeft zijn of haar eigen verantwoordelijkheid en er is ruimte voor creativiteit en nieuwe ideeën. Samenwerken en plezier hebben staan centraal! Kortom; een mooi moment voor jou om nu in te stappen in deze unieke onderneming!

#### **Is dit wat voor jou?**

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie contact opnemen met Henk Westerduin. [h.westerduin@why-search.nl](mailto:h.westerduin@why-search.nl). 06 156 318 04.