

Vacature 22040

Accountmanager Buitendienst

STORCH, fabrikant van schildergereedschappen en toebehoren

Locatie: Noord-Holland, Zuid-Holland, Utrecht

Dienstverband: Fulltime

Functie

Als Accountmanager bij STORCH adviseer je de professionals (schilders en stukadoors) over het rendabeler maken van hun projecten d.m.v. het leveren van passende oplossingen. De STORCH-producten zijn van topkwaliteit en het is belangrijk om met jouw communicatievaardigheden en verkooptalent dit actief te demonstreren. Ben je een ondernemend en zelf-organiserend verkooptalent en ben je sterk in concept-selling? Dan is dit de uitgelezen kans voor jou!

Organisatie

STORCH ontwikkelt, produceert en levert al meer dan 125 jaar gereedschap, machines, hulpmiddelen en bijbehorende diensten voor het schilders- en stukadoors vak. Zij zijn hierin Europees marktleider en zijn actief met 1500 medewerkers in 17 landen wereldwijd. Bij STORCH krijg je, als professionele gebruiker, afzonderlijke producten, complete systemen en service voor de verwerking van verf, lak, pleister, behang, vloerbedekking en isolatiemateriaal met als doel om de productiviteit van de professional met STORCH-gereedschap, machines en service voelbaar te laten stijgen met als resultaat efficiënt en effectief werken. STORCH Malerwerkzeuge & Profigeräte GmbH behoort tot de wereldwijd actieve Storch-Ciret Group, het hoofdkantoor is gevestigd in Wuppertal.

Wat ga je doen?

- Je bent het eerste aanspreekpunt voor jouw klanten waarbij je op actieve wijze de toegevoegde waarde van de topproducten van STORCH weet te demonstreren.
- Je bent in staat om het toegewezen klantenbestand te overtuigen om producten en concepten van STORCH aan te kopen.
- Vanuit jouw home-office organiseer je de planning, de ondersteuning en advisering van jouw klanten.
- Je staat in persoonlijk contact met jouw klanten en jouw activiteiten steunen op organisatievermogen en eigen verantwoordelijkheid met als doel een toename van het STORCH-marktaandeel.
- Je bent verantwoordelijk voor de marktwerking van prospecten en bestaand klantenbestand in de regio's Noord-Holland, Zuid-Holland en Utrecht, hierbij maak je gebruik van je eigen creativiteit en commerciële instinct.
- Je adviseert klanten om samen tot de beste oplossing te komen door het geven van technisch advies.

Waar moet jij aan voldoen?

- MBO/HBO werk- en denkniveau.
- Ervaring in de verkoop van technische producten, bij voorkeur in een buitendienstfunctie.
- Sterke affiniteit met de bouw-afwerkingssector, en een passend denk- en handelsvermogen.
- Vloeiende beheersing van de Nederlandse taal.
- Ervaring met het zelfstandig en op eigen initiatief acquireren van nieuwe opdrachten.
- Commercieel gedreven, je ziet kansen en krijgt er een kick van wanneer je commerciële successen behaalt!

- Kennis van het schildersvak en/of in het gebruik van de daarbij toegepaste gereedschappen is een pré.
- Persoonlijkheid die voldoening haalt uit het inspireren van klanten en hen met passie en enthousiasme, via actieve demonstratie, weet te overtuigen van hun concept en bijbehorende producten.
- Een hoge mate van nieuwsgierigheid, betrokkenheid en bereidheid om jezelf verder te ontwikkelen kenmerken je.
- Verder ben je ondernemend, zelf-organiserend en zelf-gedisciplineerd.

Wat bieden we jou?

- Aantrekkelijk vast loon, aangevuld met een prestatie gebonden bonus.
- Laptop, telefoon en auto van de zaak.
- Praktijkgerichte verkoop-en producttrainingen.
- Zelfstandige en ondernemende functie in een dynamische werkomgeving.
- Persoonlijke begeleiding en opleiding.

Hoe is de bedrijfscultuur?

Bij STORCH geloven ze in de kracht van eigen verantwoordelijkheid nemen én krijgen. Je krijgt veel ruimte om je werk uit te voeren waarbij je wel nauw in contact staat met je collega's. Ook al heb je je eigen regio en verantwoordelijkheden is er zeker sprake van een hecht team waarbij er veel wordt samengewerkt en ze elkaar van advies en feedback voorzien. Je werkt vanuit jouw eigen "home-office" maar staat er niet alleen voor!

Is dit wat voor jou?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie contact opnemen met Henk Westerduin middels mail op h.westerduin@why-search.nl of telefonisch 06 - 1563 1804.