

Vacature 23004

Accountmanager Verf

Mooij Verf, Professionele Verfgroothandel

Locatie: Regio Hengelo - Deventer

Dienstverband: Fulltime

Functie

Ben jij een energieke en enthousiaste sales met een hoge gunfactor? Begrijp jij hoe het spel gespeeld wordt in de markt en hoe je verbinding maakt met de klant? Bij Mooij Verf ben je in de functie van Accountmanager verantwoordelijk voor de verkoop van het gehele paint en non-paint assortiment aan schildersbedrijven en ZZP-ers in de regio Hengelo-Deventer. Je hebt hierbij vrijheid in het uitoefenen van je functie.

Organisatie

Mooij Verf is meer dan alleen verf. Als groothandel zijn ze niet alleen leverancier en adviseur voor de schildersbranche maar ook specialist voor de bouw. Zij leveren niet alleen de hoogste kwaliteit, maar vervullen ook een spilfunctie op het gebied van resultaatgericht vastgoedonderhoud. Mooij Verf is opgericht in 1936 en van oorsprong een familiebedrijf. In 2002 is Mooij Verf onderdeel geworden van Koninklijke Van Wijhe Verf B.V. uit Zwolle. In de loop der jaren is Mooij Verf uitgegroeid tot een verfgroothandelsorganisatie met 17 vestigingen in de provincies Noord-Holland, Noord-Brabant, Limburg, Gelderland en Overijssel. Met een uitgebreid product- en dienstenpakket, waaronder veel A-merken, heeft Mooij Verf een solide en herkenbare marktpositie.

Wat ga je doen?

Als Accountmanager ben jij voornamelijk verantwoordelijk voor het uitbreiden van het klantenportfolio in de regio Hengelo-Deventer. Daarnaast weet jij de relaties met bestaande klanten goed te onderhouden. Taken hierbij:

- Actieve acquisitie naar- en behoud van schilders (ZZP'ers) en schildersbedrijven.
- Het bewerken van- en sluiten van deals met diverse opdrachtgevers.
- Een goede afhandeling van de gemaakte afspraken.
- Een nauwe samenwerking met de verkoop medewerkers binnendienst.
- Optimaal gebruik maken van het CRM-systeem.

Waar moet jij aan voldoen?

- Mbo werk- en denkniveau, bij voorkeur een afgeronde commerciële opleiding.
- Minimaal 2 jaren buitendienst saleservaring in een soortgelijke commerciële functie.
- Ervaring en affiniteit met de verf- en bouwbranche is een pre.
- Ondernemerschap en je beschikt over goede communicatieve vaardigheden en overtuigingskracht.
- Klant- en resultaatgericht.
- Een goede beheersing van de Nederlandse taal, zowel in woord als geschrift.

Wat bieden we jou?

Tegenover jouw kennis, ervaring, inzet én enthousiasme staan goede arbeidsvoorwaarden:

- Een goed vast salaris en goede pensioenregeling.
- 30 vakantiedagen.
- Een auto, laptop en telefoon van de zaak.

Hoe is de bedrijfscultuur?

Mooij Verf biedt jou de mogelijkheid om te werken in een leuk, ervaren en gedreven verkoopteam binnen een gezellige en open sfeer. Een uitdagende zelfstandige baan, met voldoende vrijheid en verantwoordelijkheid binnen de functie. Werken binnen een dynamische en professionele organisatie met groeiambitie, dat veel waarde hecht aan betrokkenheid en initiatieven van collega's.

Is dit wat voor jou?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie contact opnemen met Stefan van Grieken. s.van.grieken@why-search.nl 06 466 150 16.