

Wera Werkzeuge

Commercieel Technisch Adviseur

Locatie: heel Nederland

Dienstverband: Fulltime

Vacaturenummer: 26020

Functie

"Be a tool rebel", aldus Wera Werkzeuge, het bedrijf dat wereldwijd bekend staat om zijn innovatieve en hoogwaardige schroefgereedschap. Ook in Nederland. Om de positie in de Nederlandse markt verder te versterken, spelen demonstraties, producttrainingen en persoonlijk advies richting dealers en eindgebruikers een belangrijke rol. Je gaat zelfstandig op pad met een goed uitgeruste bus om ervoor te zorgen dat het merk leeft, groeit en gehoord wordt. Relatieopbouw staat daarbij centraal.

Durf jij anders te denken én wil je vakmensen laten zien hoe gereedschappen makkelijker, sneller en veiliger werken?

Dan past deze functie bij jou!

Wera heeft de ambitie om te groeien. Als Commercieel Technisch Adviseur speel je daarbij een belangrijk rol. Dit doe je door dealers en eindgebruikers te helpen ontdekken waarom Wera wereldwijd bekend staat als een van de meest innovatieve gereedschapsmerken.

Heb jij de teamspirit en gedrevenheid die bij Wera Werkzeuge past? Ontdek dan de vacature van Commercieel Technisch Adviseur!!

Wat je gaat doen

Als Commercieel Technisch Adviseur ben jij het gezicht van Wera bij de dealers. Je plant afspraken en gaat op pad met een goed uitgeruste bus om het merk zichtbaar te maken en te laten groeien. Tijdens dealerbezoeken promoot je de Wera-producten en geef je producttrainingen en demonstraties, zodat vaklieden zelf ervaren wat Wera-kwaliteit betekent in de praktijk. Daarbij bouw je sterke relaties op met dealers en eindgebruikers en ben je een inhoudelijke vraagbaak voor alle partners. Je signaleert commerciële kansen, denkt mee over marketing- en promotieactiviteiten en ondersteunt Salesmanagers bij het verder op de kaart zetten van Wera. Daarnaast zorg je dat POS-systemen en productinformatie up-to-date blijven en werk je nauw samen met de verkoopteams in Nederland en Duitsland.

Wie je bent

Als persoon ben je enthousiast, communicatief sterk en open-minded, en heb je integriteit hoog in het vaandel staan. Je hebt affiniteit met gereedschap, montage of industriële toepassingen en vindt het leuk om hoogwaardige tools te presenteren, demonstreren, adviseren én verkopen. Daarbij denk je graag mee over technische uitdagingen van klanten en weet je praktische oplossingen aan te dragen waar vakmensen echt mee verder kunnen.

Van jouw opleiding en ervaring verwachten we:

- Minimaal mbo werk- en denkniveau.
- Een commerciële drive en affiniteit met techniek.
- Ervaring met gereedschap, montage of industriële toepassingen is mooi meegenomen.
- Bij voorkeur centraal in Nederland woonachtig.
- Rijbewijs B.

Wat wij jou bieden

Als Commercieel Technisch Adviseur kun jij rekenen op:

- Een veelzijdige functie met veel vrijheid, eigen inbreng, korte lijnen en verantwoordelijkheid.
- Een omgeving waarin creativiteit, initiatief en Tool Rebel energie worden gewaardeerd.
- Intensieve producttrainingen, begeleiding van ervaren collega's en volop ruimte om je rol te laten groeien.
- Jaarlijks opleidingsbudget om jezelf te ontwikkelen.
- Een marktconform salaris met aantrekkelijke extra's zoals een bonusregeling, telefoon, laptop en eigen demo bus (type Vito / Transit) van de zaak.

Maak kennis met het bedrijf

Wera Werkzeuge ontwikkelt professionele gereedschapsoplossingen en is voornamelijk actief in de bouw- en installatiebranche. Wera levert specialistische oplossingen voor specifieke industriële toepassingen, zoals speciale bits voor Electronic Manufacturing Services (EMS), mobiele telefoonassemblage en aerospace MRO, maar ook voor ESD-gereedschappen, momentschroevendraaiers en diverse andere specialistische tools.

Wera gelooft dat gereedschap het leven van gebruikers eenvoudiger, veiliger en vooral leuker moet maken. Daarom neemt het bedrijf nooit genoegen met bestaande standaarden. Er zijn veel

schroefgereedschappen op de markt, maar volgens Wera is de ontwikkeling daarvan nog lang niet voltooid. Het bedrijf blijft continu op zoek naar nieuwe ideeën, denkt anders, stelt vragen en daagt bestaande oplossingen uit.

Wera Werkzeuge: Be a Tool Rebel!

Interesse?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie [hier](#) contact opnemen met Jelle Brok. Dit kan zowel telefonisch +31 (0)6 428 893 45 als per mail jelle.brok@why-search.nl.